

Silverjet Vakanties

Silverjet Vakanties, gevestigd in Apeldoorn richt zich uitsluitend op de reiziger die kiest voor een hoge mate van luxe, comfort, kwaliteit, service en flexibiliteit. Als zelfstandige reisorganisatie met 20 jaar ervaring en expertise garanderen wij onze cliënten naast een vergaande service door ons betrokken team, een onderscheidend kwaliteitsaanbod van de beste hotels, resorts en hide-aways die er in de wereld te vinden zijn. Werken bij Silverjet Vakanties betekent werken in een dynamische omgeving met een vakkundig en ambitieus team.

Voor onze afdeling Verkoop zoeken wij op korte termijn een:

Teammanager afdeling Verkoop - Fulltime - 5 dagen per week - M/V

Taken en verantwoordelijkheden:

Leidinggeven aan de afdeling Verkoop en zorgdragen voor het vlekkeloos functioneren van deze afdeling, zijnde het visitekaartje van Silverjet Vakanties, met daarbij speciale aandacht voor o.a.:

- ❖ Het coachen van het team van ruim 10 professionals en bewaken van een goede werksfeer.
- ❖ Het zorgdragen voor een optimale bereikbaarheid.
- ❖ Het maximaliseren van kennis en kunde voor het geven van de juiste adviezen aan onze klanten.
- ❖ Het organiseren van de afdeling op een wijze die borg staat voor het verlenen van maximale service
- ❖ Personeelsplanning en het coördineren van de vakanties met behoud van de best mogelijke bezetting.
- ❖ Verslaglegging en beoordeling van individuele verkoopresultaten van medewerkers.
- ❖ Het voeren van functioneringsgesprekken en/of beoordelingsgesprekken met de medewerkers afdeling verkoop.
- ❖ Zorgdragen voor een optimale communicatie met de afdelingen marketing, product en ICT.

Passen de volgende profielkenmerken bij u, dan komen we graag met u in contact:

- Een afgeronde toeristische opleiding op minimaal HBO niveau;
- Relevante werkervaring (minimaal 5 jaar) in een leidinggevende functie bij een touroperator of reisbureau;
- Commercieel in denken en doen en motiverende kwaliteiten;
- Secuur en stressbestendig maar bovenal sterk in communicatie in woord en geschrift;
- Een ruime en gevarieerde bestemmingskennis is voor ons een pre;
- Kennis van IATA, CRS/Sabre ervaring is een pre.

Bij Silverjet Vakanties heerst de kleinschalige gedrevenheid van de echte ondernemer. Binnen het bedrijf is een schat aan kennis in huis waardoor wij een waardevolle leeromgeving bieden. De afdeling Verkoop is een centraal onderdeel van het bedrijf waar een passie voor het high end vakantieproduct heerst.

Wij bieden:

- ❖ Een uitdagende baan met verantwoordelijkheid, ruimte voor initiatief en ontplooiing;
- ❖ Een gunstige vergoeding ruim boven de toeristische CAO;
- ❖ Tegemoetkoming in reiskosten woon-/werkverkeer;
- ❖ Een prettige en collegiale werksfeer.

Deze vacature is zorgvuldig samengesteld en **uitsluitend voor een fulltime dienstverband**. Mocht u **niet** in het profiel passen dan vragen wij u vriendelijk niet te reageren. Hebben wij uw interesse gewekt dan nodigen wij u uit uw motivatiebrief en CV (met pasfoto) te sturen naar: mevrouw J.D.M. Kraayenhof, (email j.kraayenhof@silverjet.nl). U kunt reageren op deze vacature tot en met 24 mei 2019. **We kijken uit naar uw reactie!**